

TÉCNICO EN COMERCIO MAYORISTA Y EXTERIOR

SUS ÁREAS DE ACTIVIDAD:

- Comprar y revender bienes, adquirir conocimientos sobre los productos, captar clientes, Llevar a cabo análisis de mercado, controlar el almacenamiento y el flujo de mercancías
- Se adquieren conocimientos comerciales en las áreas de compras, contabilidad, gestión de productos, ventas, envíos administrativos y marketing, gestión de productos, ventas, despacho administrativo y marketing.
- Le proporcionamos conocimientos y habilidades sólidas en la distribución nacional e internacional de nuestros productos y servicios.
- Apoyas a nuestros departamentos en el día a día después de poco tiempo

LO QUE SE LLEVA:

- Interés en contextos comerciales
- Buenos conocimientos de matemáticas, alemán y el inglés
- Fiabilidad
- Capacidad para trabajar en equipo
- Habilidades de pensamiento analítico
- Trabajo independiente
- Habilidades de negociación

DURACIÓN DE LA FORMACIÓN:

- Duración regular 3 años*
- *Si se cumplen determinadas condiciones es posible acortar la duración a 2,5 años o 2 años

EDUCACIÓN ESCOLAR:

- Bachillerato con buenas notas
- Alternativa: bachillerato técnico, diploma de escuela superior de comercio